

**KRAUS Austria ist Hersteller von Tragrollen und Spezialist für Motorrollen, Fördertechnik-Komponenten sowie Hubtische.** Am Standort in Klagenfurt produziert das Unternehmen **jährlich rund eine Million Tragrollen**, mit einer Exportquote von mehr als 45 Prozent. Nun suchen wir für unsere Produktkategorie **Tragrolle und Fördertechnik-Komponenten einen international erfahrenen und motivierten Key Account Manager.**

## Wir suchen Verstärkung:

## KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Ausbau des bestehenden Kundenstamms sowie Identifizierung und Akquise neuer Key Accounts
- Nachhaltige Weiterentwicklung der Key Account Kunden
- Erkennen strategischer Kundenbedürfnisse und Entwicklung wirksamer Lösungen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung der Umsätze und Erreichung der Vertriebsziele
- Regelmäßige Reisetätigkeit (30%) mit Dienstort 9020 Klagenfurt

### Ihr Profil:

- Ausgeprägte Vertriebserfahrung im B2B-Bereich
- Abgeschlossene technische Ausbildung (Schwerpunkt Maschinenbau) und mehrjährige Berufserfahrung von Vorteil
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie sicheres Auftreten im Umgang mit internationalen Kunden
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen (Schwerpunkt: Zentraleuropa)
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

### Wir bieten:

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen, wachsenden Familienbetrieb mit engagiertem Team und flacher Hierarchie
- Moderne Arbeitsplatzausstattung
- Kostenlose Massagen im Haus, Parkplatz, Essenszuschuss, Obst, etc.
- Gleitende Arbeitszeit und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Die Vergütung und weitere Benefits werden entsprechend der Qualifikation und Erfahrung des Bewerbers verhandelt

### Interesse?

Senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an [jobs@kraus-austria.com](mailto:jobs@kraus-austria.com)